

Sectorcursus boomkwekerij

Groeien naar een gesprekspartner met meerwaarde



Scope

Boomkwekers moeten presteren in een breed krachtenveld van (internationale) markt en maatschappij. Het zijn hard werkende professionals met een grote passie. Deze ondernemers verwachten van jou als dienstverlener dat je ze begrijpt en dat je de sector begrijpt waarin de ondernemer werkt. Ze zien je meer en meer als sparringspartner voor ingewikkelde bedrijfsvraagstukken. Om dit te kunnen bieden heb je kennis nodig van de achtergronden van de sector, de actuele ontwikkelingen in de branche en de gevolgen daarvan voor de bedrijfsvoering van een individuele boomkwekerij. Alleen dan kun je echt van toegevoegde waarde zijn.

Om de wereld van de boomkwekerij dichterbij te brengen, ontwikkelde HAS Hogeschool de Sectorcursus Boomkwekerij.

De cursus gaat in op de branchekenmerken van de boomkwekerij. Je maakt kennis met de bedrijfsvoering op een bedrijf, de bedrijfs-

economische kenmerken en de actuele ontwikkelingen in de sector.

Kenmerkend voor deze cursus

Na deze cursus ben jij je meer bewust van de dagelijkse praktijk van de boomkweker en zijn omgeving, waardoor je groeit naar een gesprekspartner met meerwaarde. De opgedane kennis is direct toepasbaar in de praktijk en biedt je dus onmiddellijk voordelen in de dagelijkse werkzaamheden.

Voor wie

Wil je investeren in je klanten in de boomkwekerij? Dan biedt deze cursus jou de mogelijkheden.

De cursus is ontwikkeld voor adviseurs in de zakelijke dienstverlening die nieuw zijn in de boomkwekerij sector. Bijvoorbeeld voor financiële adviseurs, toeleveranciers aan de sector, maar ook provincies, waterschappen en andere dienstverleners.

Wat jij kunt verwachten

De cursus van drie dagen wordt verzorgd door docenten van HAS Hogeschool samen met deskundigen uit het werkveld die diep in de sector geworteld zijn. De cursus wordt afgesloten met een bezoek aan een boomkwekerij. Naast klassikaal onderwijs is er veel interactie met docenten en medecursisten.

Dag 1: Sector in Beeld

- De Nederlandse boomkwekerij in vogelvucht; de omvang, boomkwekerijgebieden, productie kolom, de ontwikkelingen en de perspectieven van deze sector.
- Belangrijke kengetallen van de sector.
- Kennismaking met het boomkwekerij bedrijf; bedrijfsgroottes, bedrijfstypering, bedrijfsuitrusting en succesvolle teelten.
- Praktijkbezoek aan een boomkwekerij.

Dag 2: Economie en psychologie in de boomteeltsector

- Opbrengsten en kosten van een boomkwekerij
- Risicobeheer: risico-inventarisatie en risicomanagement.
- Bedrijfsovernames.
- Financiering; kritieke opbrengststrijzen, marktprijzen, contracten en risico's.
- Psychologie bij bedrijfsovernames.

Dag 3: Innovaties, toekomst en markt

- PPO: Nieuwe teeltsystemen.
- Marketing: Belangrijkste afzetkanalen en nieuwe afzetkanalen.
- In groepsverband maken van een opdracht over bijvoorbeeld logistiek.

Wat wij van jou vragen

Aan deze cursus zijn geen opleidingseisen verbonden. We gaan er vanuit dat je in je werk op hbo-niveau opereert.

Duur van de cursus

De cursus bestaat uit 3 bijeenkomsten van 09.00 – 16.00 uur.

Investering en startdata

Kijk voor actuele prijzen en startdata op onze website www.haskennistransfer.nl

Locatie

HAS Hogeschool, locatie 's-Hertogenbosch

Certificering

Bij het goed afronden van de business case ontvang je een certificaat.

DOORLOOPTIJD: 6 weken
CONTACTDAGEN: 3
MAXIMAAL AANTAL DEELNEMERS: 16
CONTACTPERSOON: Marloes de Jong
m.dejong@has.nl / 088 890 30 48